

microstart

MICROCREDIT GROWTH DEVELOPER

MICROSTART - BRUSSEL & OMSTREKEN

microstart, microfinancieringsinstelling in België, financiert en begeleidt (toekomstige) ondernemers die geen toegang hebben tot de traditionele bankkredieten bij het opstarten of uitbreiden van een eigen zaak.

Microcredit growth developer zijn bij microstart, dat betekent voortdurend op zoek zijn naar nieuwe opportuniteiten, op het terrein staan om direct of indirect in contact te staan met (toekomstige) ondernemers. Je werkt autonoom werken maar ook in teamverband om ons gemeenschappelijk doel te bereiken: zoveel mogelijk ondernemers helpen om onze sociale impact te versterken!

DE FUNCTIE

Als microcredit growth developer is het jouw missie om het klantenbestand van ondernemers bij microstart te ontwikkelen. Je draagt bij aan de groei van de organisatie door nieuwe klanten te identificeren, partnerschappen op te bouwen en de aangeboden financierings- en ondersteuningsmogelijkheden te promoten:

1. **Prospectie** van nieuwe klanten, (toekomstige) ondernemers:
 - Je identificeert en brengt partnerschappen tot stand met lokale actoren (verenigingen, kamers van koophandel, incubatoren, enz.) om de verbinding met (toekomstige) ondernemers te vergemakkelijken
 - Je creëert synergieën met banken, lokale overheden en andere financiële instanties of ondernemersorganisaties
 - Je zorgt voor regelmatige opvolging van leads, prospecten en verworven klanten om een nauwe relatie met alle betrokkenen te onderhouden
 - Je zorgt voor een regelmatige opvolging van de contacten met het netwerk van partners en het ondernemerslandschap in Brussel en omstreken
 - Je neemt deel aan en organiseert evenementen om het begeleid microkrediet van microstart te presenteren en te promoten
2. Bijdrage aan de **commerciële strategie** van microstart:
 - Je ontwikkelt een lokale prospectiestrategie in lijn met de groei doelstellingen van microstart om de zichtbaarheid van microstart te vergroten
 - Je stelt verbeterpunten voor om de prospectie- en ontwikkelingsstrategie van de organisatie te optimaliseren
 - Je zorgt voor een regelmatige rapportering van de activiteiten (monitoring van KPI's, rapportering van prospectieresultaten, enz.).
3. **Continuïteit van de opgebouwde relaties** en van het ondernemerstraject, in nauwe samenwerking met de microcredit growth advisor:
 - Je begeleidt en adviseert klanten in hun ondernemersparcours, op basis van hun verwachtingen en hun noden

microstart

- Je analyseert alle succesfactoren van de aanvraag van de klant: de persoon, het ondernemingsproject, de omgeving en het netwerk, de haalbaarheid, de financiële achtergrond, enz.
- Je start en volgt de kredietaanvraag op van de persoon, van A tot Z
- Je bouwt een stevige en duurzame vertrouwensrelatie op met de klant en onderhoudt die om een echte meerwaarde te betekenen voor de klant en zijn/haar ondernemersparcours

JOUW PROFIEL

- Je beschikt over goede luistervaardigheden en het vermogen om vertrouwensrelaties op te bouwen met ondernemers, partners en alle andere contacten die jou relevant lijken
- Je toont autonomie, proactiviteit en het vermogen om initiatieven te nemen
- Je beschikt over een sterke resultaatgerichtheid en ondernemerszin
- Je hebt het vermogen om in teamverband te werken en je aan te passen aan een veranderende omgeving, waarbij je complementair met andere mensen moet werken
- Je bent gevoelig voor maatschappelijke thema's en de impact van microfinanciering
- Je toont veerkracht, veelzijdigheid en flexibiliteit. Verplaatsingen en evenementen buiten de werkuren schrikken jou niet af
- Je werkomgeving zal voornamelijk Franstalig zijn, maar je komt in contact met ondernemers en collega's in het Nederlands en Engels. Je beschikt daarom over voldoende beheersing van het Frans, Engels en Nederlands. Kennis van andere talen is een pluspunt.

ONS AANBOD

Werken bij microstart, dat is werken in een dynamische omgeving vol betekenis, in een multicultureel team verspreid over België (Brussel, Gent, Antwerpen, Henegouwen en Luik). Wat we aanbieden:

- Een contract onbepaalde duur van 38u/week, met indiensttreding zo snel mogelijk
- Een aantrekkelijk loonpakket (PC200 met onder andere maaltijdcheques, ecocheques, DKV-verzekering)
- Mogelijkheid tot thuiswerk
- Een opleidingsplan voor voortdurende persoonlijke en professionele ontwikkeling

SLUIT MAAR AAN !

Deze verrijkende en betekenisvolle job met verantwoordelijkheidszin spreekt je aan? Je bent klaar voor een nieuw avontuur? Stuur ons jouw CV en motivatiebrief voor 22 november naar hr@microstart.be, met als titel "Microcredit growth developer". *Houd er rekening mee dat wij de kandidaturen behandelen zodra ze binnenkomen. Kandidaten wier profiel voldoet aan de functiecriteria kunnen voor de deadline worden uitgenodigd voor een sollicitatiegesprek. Wij raden u daarom aan om uw kandidatuur zo snel mogelijk in te dienen.*